

**2025, UN AÑO CLAVE:
RESULTADOS RÉCORD POR ENCIMA DE LA GUIDANCE
ACELERACIÓN DE LA TRANSFORMACIÓN DEL PORTAFOLIO
HACIA UN GRUPO AÚN MÁS INNOVADOR E INTERNACIONAL**

París, 26 de Febrero de 2026

- **Excelentes resultados en 2025, con un sólido cuarto trimestre, que superan las previsiones anuales**, respaldados por las actividades de los Boosters⁽¹⁾ y el crecimiento internacional.
- **El plan GreenUp arrancó con un impulso tremendo: el objetivo de ROCE se alcanzó 2 años antes de lo previsto**, con un 9,4% después de impuestos y 150 pbs de margen adicional en 2 años.
- **Aceleración de la transformación del portafolio con 2 importantes adquisiciones** en Tecnologías del Agua y Residuos Peligrosos en EE.UU.⁽²⁾, acelerando así el perfil de crecimiento del Grupo, haciéndolo más tecnológico e internacional.
- **Atractiva remuneración al accionista** con la propuesta de aumentar el dividendo a 1,50€ por acción, combinado con la recompra de acciones dedicada al programa de accionariado para empleados.
- La fuerte demanda y un modelo único que combina tecnologías e innovaciones globales con una presencia multilocal, garantizando resiliencia y crecimiento, permiten unas **ambiciosas previsiones para 2026. Confirmación total de la trayectoria del plan GreenUp.**

Cifras Clave: Todos los objetivos anuales han sido conseguidos o superados

En M€	FY 2024	FY 2025	Variación
Ingresos	44.692	44.396	+1,4% a perímetro y Fx constante +2,8% y excl. precios de la energía
EBITDA	6.788	7.050	+6,3% a perímetro y Fx constante
<i>EBITDA margin</i>	<i>15,2%</i>	15,9%	+70bps
EBIT corriente ⁽³⁾	3.547	3.740	+8,9% a perímetro y Fx constante
Resultado Neto corriente grupo ⁽³⁾	1.530	1.643	+9,1% a Fx constante
Resultado Neto grupo	1.098	1.217	+10,9%
Capex neto	3.836	3.855	
Net Free cash-flow	1.156	1.178	
Deuda Financiera Neta ⁽³⁾	17.819	19.657	
Ratio de endeudamiento ⁽³⁾	2,63x	2,79x	
ROCE después de impuestos	8,8%	9,4%	

(1) Boosters: tecnologías del agua, residuos peligrosos, bioenergías, flexibilidad y eficiencia energética

(2) Sujeto al cumplimiento de las condiciones habituales para una transacción de esta naturaleza, incluida la aprobación de los accionistas de Enviri y la recepción de las autorizaciones y aprobaciones regulatorias necesarias.

(3) Excluyendo el PPA de Suez.

Estelle Brachlianoff, CEO del Grupo, declaró:

“2025 ha sido realmente un año clave, ya que hemos cerrado con éxito el capítulo de la integración de Suez y hemos llevado a cabo una importante reorientación estratégica de la cartera del grupo hacia un crecimiento acelerado y un posicionamiento internacional.

2025 fue también otro año de resultados extraordinarios, con un crecimiento orgánico del EBITDA del +6,3 %⁽¹⁾, por encima del rango objetivo del +5 % al +6 %⁽¹⁾, a pesar de un entorno complejo, con un cuarto trimestre particularmente sólido.

Durante los dos primeros años de GreenUp, hemos demostrado el poder de nuestro posicionamiento único como líder internacional de servicios medioambientales y la solidez de nuestras bases locales que garantizan una resiliencia excepcional en un mundo incierto.

Estamos perfectamente alineados con la trayectoria de GreenUp y hemos logrado aumentar significativamente nuestra rentabilidad y creación de valor, con un crecimiento del +11,8%⁽²⁾ en el resultado neto corriente atribuible al Grupo entre 2023 y 2025, combinado con una mejora espectacular de nuestro ROCE después de impuestos hasta un máximo histórico del 9,4% en 2025, adelantándonos a nuestro plan.

En 2025, reanudamos decididamente el crecimiento externo con dos importantes adquisiciones en tecnologías del agua y residuos peligrosos en EE.UU., acelerando la transformación del grupo para ser más internacional y tecnológico: más de 8.500 millones de euros en activos habrán rotado durante GreenUp. Comenzamos 2026 más fuertes, más ágiles y con un importante potencial de crecimiento por delante.

La demanda de nuestros servicios nunca ha sido tan alta en todo el mundo. Desde Asia-Pacífico hasta las Américas, de Europa a Oriente Medio, la seguridad medioambiental es ahora fundamental para la competitividad industrial, la resiliencia de las comunidades y la soberanía territorial.

Veolia ofrece soluciones propias y únicas para necesidades críticas, y una plataforma global que nos permite atender a clientes en los seis continentes con soluciones adaptadas localmente y respaldadas por una experiencia global.

Por lo tanto, tenemos plena confianza para 2026 y más allá.”

Emmanuelle Menning, CEO adjunta Finanzas y Compras, declaró:

“Efectivamente, los resultados de 2025 superaron nuestras expectativas, y por muchas razones: en primer lugar, la fuerte mejora de nuestro rendimiento operativo que nos llevó a un margen de EBITDA cercano al 16%, un aumento de 150 puntos básicos en 2 años, gracias a nuestro modelo multilocal; un sólido apalancamiento operativo que condujo a un aumento del resultado neto corriente a un ritmo más rápido; una fuerte generación de caja y una creación de valor excepcional por encima de las expectativas; finalmente, la consecución de las sinergias de Suez por encima de lo esperado gracias a un seguimiento constante. Empezamos 2026 en buenas condiciones, perfectamente lanzados para otro año de sólido crecimiento de nuestros resultados.”

¹ A perímetro y tipo de cambio constante

² A tipo de cambio constante

Aspectos Clave 2025

Crecimiento sostenido de los ingresos de +2,8%⁽³⁾ a 44.396M€:

- Fuerte crecimiento en Agua (+3,5%⁽⁴⁾) y en Energía (+3,0%⁽³⁾). Buena resiliencia en Residuos (+1,4%⁽⁴⁾)
- Crecimiento internacional reforzado (+4,1%⁽³⁾ en Américas, Asia Pacífico, África y Oriente Medio)
- Los Boosters (+4,3%⁽³⁾ y +8% incl. *tuck-ins*) crecen casi el doble de rápido que los Strongholds (+2,2%⁽³⁾)
- Incluyendo el impacto de la bajada de los precios de la energía, los ingresos totales del Grupo aumentan un +1,4%⁽⁴⁾.

Rendimiento operativo por encima de las previsiones anuales: EBITDA de 7.050M€, un crecimiento orgánico del +6,3%⁽⁴⁾, por encima del rango objetivo del +5% al +6%⁽⁴⁾, y un aumento del margen de +70 pbs, con:

- El crecimiento, impulsado por el comercio, los precios y las eficiencias contractuales. Las ganancias totales por eficiencia ascendieron a 399M€, por encima del objetivo anual de 350M€, y las ganancias por Digital e IA representaron el 23% de las eficiencias operativas recurrentes.
- La entrega excepcional de las sinergias de Suez gracias a una fuerte movilización y seguimiento, alcanzando los 100 M€ en 2025, lo que lleva a un total de 534M€ completados durante 2022-2025, por encima de las expectativas.

EBIT corriente⁽⁵⁾ creciendo +8,9%⁽⁴⁾, a 3.740M€.

Resultado neto corriente parte del grupo de 1.643M€⁽⁵⁾ creciendo +9,1%⁽⁶⁾, en línea con el objetivo anual de c.+9%⁽⁶⁾.

Resultado Neto parte del grupo de 1.217M€, creciendo +10,9%.

ROCE objetivo después de impuestos alcanzado 2 años antes de lo previsto, con un nivel histórico máximo del 9,4%.

Capex neto de 3.855M€, con prioridad para las inversiones de crecimiento, particularmente en el tratamiento de residuos peligrosos y la descarbonización, mientras que las inversiones de mantenimiento permanecieron estables.

Fuerte net Free Cash-Flow, a 1.178M€ y **Deuda Financiera Neta⁽⁵⁾** bajo control en 19.657M€, con un ratio de apalancamiento muy por debajo de 3x

Propuesta para incrementar el dividendo a €1.50 por acción. En la Junta General de Accionistas del 23 de abril de 2026, el Consejo de Administración propondrá el pago de un dividendo de 1,50 € por acción con cargo al ejercicio 2025, pagadero en efectivo. La fecha ex-dividendo será el 11 de mayo de 2026. Los dividendos de 2025 se pagarán a partir del 13 de mayo de 2026.

³ A perímetro y tipo de cambio constante excluyendo el precio de la energía

⁴ A perímetro y tipo de cambio constante

⁵ Excluyendo el PPA de Suez

⁶ A tipo de cambio constante

Plan de recompra de acciones dedicado al plan de accionariado para empleados por c.400M€ en 2025.

Estrategia y Objetivos

La demanda de servicios medioambientales nunca ha sido tan fuerte. A escala mundial, las tendencias fundamentales que impulsan la demanda de nuestros servicios son las necesidades de nuestros clientes, empresas y comunidades, que se enfrentan a desafíos crecientes en materia de escasez de agua, salud (control de la contaminación) y una creciente determinación por lograr la independencia estratégica, asegurar las cadenas de suministro gracias al acceso a los recursos locales y acelerar la relocalización industrial.

El plan GreenUp arrancó con un impulso tremendo

En 2 años, la ejecución del plan GreenUp, que combina **resiliencia y crecimiento**, superó nuestras propias expectativas, tanto en términos de crecimiento, rendimiento y transformación estratégica. Y esto, a pesar de un contexto económico y político complejo, que afectó a los tipos de cambio, la estabilidad fiscal y los costes de producción, especialmente los costes energéticos.

Logramos estos resultados gracias a los tres pilares de GreenUp: Crecimiento, Rendimiento y Asignación de capital.

1/ Perfil de crecimiento mejorado

El **perfil internacional** del Grupo se ha reforzado con un mayor crecimiento fuera de Francia, especialmente en las Américas, Asia Pacífico, África y Oriente Medio, con un crecimiento de los ingresos del +4,1%⁽⁷⁾ en 2025.

Nuestras actividades **Booster** (Tecnologías del Agua, Residuos Peligrosos, Bioenergías) han seguido creciendo a un ritmo constante en 2025, respaldadas por megatendencias atractivas, especialmente la escasez de agua y la salud. En 2025, los Boosters crecieron un +4,3%⁽⁸⁾ y un +8%⁽⁸⁾ incl. tuck-ins, es decir, casi el doble de rápido que los **Strongholds** (Agua Municipal, Residuos Sólidos, Calefacción Urbana), que, por otro lado, confirmaron su resiliencia con un crecimiento del +2,2%⁽⁸⁾.

Se lanzaron con éxito **nuevas tecnologías y ofertas**, en particular BeyondPFAS, una solución integral para la gestión de PFAS, desde la detección hasta la eliminación, que combina Tecnologías del Agua y Residuos Peligrosos e incluye tecnologías propias; y más recientemente Ecothermal Grid para la calefacción y refrigeración neutras en carbono para redes existentes o de nueva construcción.

2/ Fuerte desempeño operativo

Los dos primeros años de GreenUp estuvieron marcados por una fuerte mejora de nuestra rentabilidad y creación de valor, con un crecimiento del +11,8%⁽⁹⁾ en el resultado neto corriente atribuible al Grupo entre 2023 y 2025, combinado con una mejora espectacular de nuestro ROCE después de impuestos hasta un máximo histórico del 9,4% en 2025.

Nuestro rendimiento durante estos dos primeros años también se vio incrementado por la finalización del plan de sinergias de Suez, lo que demuestra nuestra capacidad superior para impulsar la rentabilidad de los negocios que integramos. Continuaremos con las sinergias de Water Technologies y Clean Earth.

3/ Alocación de Capital: Aceleración en la transformación del portafolio

En términos de asignación de capital, nuestros 2 primeros años fueron extremadamente activos.

⁷ A perímetro y tipo de cambio constante

⁸ A perímetro y tipo de cambio constante y excluyendo precios de la energía

⁹ A tipo de cambio constante

En 2024, desinvertimos mil millones de euros en activos no estratégicos, y en 2025 reanudamos el crecimiento externo para acelerar la ejecución de GreenUp.

En ese sentido, 2025 fue un año clave, ya que es el último año de la integración de Suez y el primer año de la **aceleración de la reorientación estratégica de GreenUp hacia actividades de alto crecimiento y tecnología, respaldadas por la transformación ecológica y los desafíos de seguridad.**

El 25 % del Capital Empleado de Veolia debería rotar durante GreenUp, reorientándose hacia el alto crecimiento y la tecnología:

- **Adquisición en Tecnologías del Agua de las participaciones minoritarias de CDPQ por 1.500M€:** La propiedad total de un segmento global de WaterTech de 5.000 M€ de ingresos con posiciones de liderazgo a nivel mundial nos permitirá acelerar el crecimiento, aumentar la eficiencia operativa y las sinergias dentro del segmento de Tecnologías del Agua y con los otros negocios del Grupo. Este movimiento estratégico debería, **por lo tanto, aumentar el valor de Tecnologías del Agua al nivel de nuestros competidores.**
- **Impulso significativo del anclaje de Veolia en Estados Unidos y en las actividades de Residuos Peligrosos:** Veolia construirá un actor principal en Residuos Peligrosos en EE.UU. con la adquisición de Clean Earth (3.000M\$) y desbloqueará un mayor crecimiento internacional.
- **3.000M€ de desinversiones, de los cuales más de 2.000M€ se ejecutarán en los dos años posteriores al cierre de la adquisición de Clean Earth.**

Objetivos ambiciosos para 2026 y confirmación total de la trayectoria del plan GreenUp

El crecimiento orgánico del EBITDA a largo plazo de Veolia se ve impulsado por:

- Un mayor crecimiento del EBITDA en ciertas actividades, como Residuos Peligrosos y Tecnologías del Agua
- Esfuerzos continuos en precios, eficiencia y control de costes
- Complementado por las sinergias de integración del crecimiento externo

Nuestros objetivos para 2026 son:

- Crecimiento orgánico⁽¹⁰⁾ sólido y continuo de los ingresos, excluyendo los precios de la energía
- Crecimiento orgánico⁽¹⁰⁾ del EBITDA del +5% al +6%
- Crecimiento del resultado neto corriente atribuible al Grupo⁽¹¹⁾ de un mínimo del +8% a tipos de cambio constantes y excluyendo Clean Earth
- Crecimiento del BPA corriente atribuible al Grupo⁽¹¹⁾ en línea con el crecimiento del resultado neto corriente atribuible al Grupo⁽¹¹⁾ (gracias al plan de recompra de acciones para compensar el impacto del programa de accionariado para empleados)
- Crecimiento del dividendo en línea con el crecimiento del BPA corriente atribuible al Grupo⁽¹¹⁾
- Ratio de apalancamiento igual o inferior a 3x excluyendo Clean Earth (igual o ligeramente superior a 3x con Clean Earth)

Además,

- Teniendo en cuenta que la adquisición de Clean Earth se cierre a mediados de 2026, la transacción será acretiva para el resultado neto corriente a partir de 2027 (antes de PPA) y las sinergias comenzarán en 2027
- El programa de desinversiones de más de 2.000M€ se ejecutará en los dos años posteriores al cierre de la adquisición de Clean Earth

La trayectoria de GreenUp queda totalmente confirmada.

¹⁰ A perímetro y tipo de cambio constante

¹¹ Excluding PPA

Nuevos Desarrollos de Negocio

Estados Unidos - Además de la adquisición estratégica de Clean Earth, la adquisición más grande y transformadora desde la fusión con Suez, tanto por la aceleración del crecimiento en EE.UU. como por el sector de residuos peligrosos en EE.UU., Veolia cerró 4 adquisiciones que mejoran tanto su cobertura regional como su capacidad de tratamiento:

- En Massachusetts, el Grupo adquirió un centro de tratamiento de residuos peligrosos y operaciones de respuesta a emergencias a través de **New England Disposal Technologies**, así como la única instalación autorizada del estado para el tratamiento y almacenamiento de residuos médicos, **Bio-Med Technologies**, anteriormente operada por New England MedWaste.
- En la Costa Oeste, Veolia adquirió una importante plataforma en California a través de **Ingenium**, añadiendo amplias capacidades de envasado, logística y tratamiento multiflujo para residuos peligrosos, biológicos y radiactivos.
- En la industria de los semiconductores, Veolia adquirió **Chameleon Industries Group**, un productor de productos químicos especializados con sede en Texas. La tecnología de economía circular de la empresa recicla subproductos de la fabricación de semiconductores, reduciendo los residuos y creando productos que benefician a la industria.

Veolia también continúa desarrollando sus **capacidades de tratamiento de PFAS** y **fortaleciendo su posición como líder en Agua y Tecnologías del Agua en Estados Unidos**.

Arabia Saudí - Un consorcio formado por Veolia, Marafiq, Lamar y SATORP implementará un importante proyecto para el reciclaje de agua procedente de efluentes industriales complejos en el **mayor centro petroquímico de Oriente Medio**. El proyecto incluye una **planta de tratamiento de agua de última generación de 500 millones de dólares** y de una escala sin precedentes, cuya construcción ha sido confiada a Veolia y Orascom para las obras civiles, con un **contrato de operación y mantenimiento confiado a Veolia con una duración de 30 años** que comenzará en 2028.

Australia - Veolia ha ganado un importante contrato de 850 millones de dólares australianos a 20 años para una innovadora instalación de reciclaje en el Territorio de la Capital Australiana. Este proyecto a gran escala procesará 1,3 millones de toneladas de materiales durante 20 años, creará 136 empleos y reducirá las emisiones de carbono en 26.000 toneladas al año gracias a tecnologías de vanguardia y a la generación de energía solar integrada.

En noviembre de 2025, Veolia Australia también ganó contratos por valor de **700 millones de dólares australianos con importantes operadores de servicios de agua para avanzar en la innovación tecnológica en la gestión del agua** en el país.

Chile - Veolia ha ganado el contrato de **operación y mantenimiento de la planta desalinizadora Aguas Pacífico para uso municipal e industrial en Valparaíso, la primera de su tipo en Chile (1.000 L/s)** para abastecer a las comunidades locales y a las minas de cobre circundantes. Utilizará energía 100% renovable y las tecnologías más avanzadas para los sistemas de captación y descarga de agua de mar para proteger el océano.

Brasil - Veolia ha sido seleccionada para diseñar y entregar el **sistema de reutilización de aguas residuales municipales para aplicaciones industriales más avanzado de Brasil. Águas de Reúso de Vitória** regenerará el 85% de las aguas residuales de la cuenca de Camburi, preservando el equivalente a las necesidades de 200.000 personas. En Brasil, Veolia también ha ampliado su presencia en el mercado de residuos peligrosos mediante la adquisición de **Alagoas Ambiental**, que opera un vertedero autorizado en un centro industrial clave de la región Nordeste.

Reino Unido - Veolia ganó o extendió contratos de residuos con autoridades locales por una **cartera de pedidos acumulada de más de 1.000 millones de libras esterlinas**.

Polonia - Veolia ha presentado un importante proyecto para eliminar progresivamente el carbón de la red de calefacción urbana de Poznań para 2030. La primera fase del proyecto implica la puesta en marcha de una nueva unidad de cogeneración multienergética. Esta inversión supondrá una reducción del 25 % de las emisiones de CO2 y la eliminación de más de 300.000 toneladas de carbón al año. La segunda fase integrará fuentes de calor renovables innovadoras, incluyendo la energía geotérmica y el calor recuperado de centros de datos y aguas residuales.

Francia - Veolia ha firmado un contrato de delegación de servicio con la comunidad urbana de Béziers Méditerranée para la gestión de su **servicio público de agua potable durante los próximos 12 años**, marcando un punto de inflexión estratégico en la gestión de los recursos hídricos para los **130.000 habitantes** y los actores económicos de la región. El contrato, valorado en **138 millones de euros**, entrará en vigor el 1 de enero de 2027.

India - Veolia ha conseguido contratos estratégicos para dos de las mayores plantas de tratamiento de agua de Bombay. El Grupo ha sido adjudicatario de un contrato de **Operación y Mantenimiento de 15 años** para las plantas de **Bhandup (2.000 MLD) y Panjrapur (910 MLD)** de Bombay, que utilizarán las tecnologías de vanguardia de Veolia. El grupo también continúa operando el proyecto pionero de **suministro de agua 24x7 en Nagpur**, donde gestiona **5 plantas de tratamiento de agua**.

Portugal - Veolia producirá **energía local a partir de residuos para el área metropolitana de Oporto en Portugal**. El contrato de **270 millones de euros** marca un nuevo capítulo para la Planta de Valorización Energética de Residuos, con la digitalización, la eficiencia energética y la descarbonización en el centro de su estrategia futura. Veolia apoyará a **LIPOR**, la entidad intermunicipal que representa a **8 municipios** que cubren a **1 millón de habitantes**.

Resultados detallados a 31 de Diciembre de 2025

Crecimiento sostenido de los ingresos hasta 44.396 M€, un aumento del +1,4 % en términos comparables, y del +2,8 % excluyendo el impacto de los precios de la energía.

Crecimiento del EBITDA hasta 7.050 M€ en comparación con los 6.788 M€ a 31 de diciembre de 2024, es decir, un crecimiento orgánico del +6,3 %. Aumento del margen de +70 pbs.

El crecimiento orgánico de los **ingresos por segmentos operativos** fue el siguiente:

En M€	2024	2025	Variación a perímetro y tipo de cambio constante
Tecnologías del agua	4.973	4.954	+3,6%
Americas, Asia Pacífico, África Oriente Medio	11.945	11.316	+4,1%
Europa	18.619	19.206	+0,1%/+3,3% excl. precios de energía
Francia y Residuos Peligrosos Europa	9.145	8.914	-0,7%
TOTAL⁽¹²⁾	44.692	44.396	+1,4%/+2,8% excl. precios de energía

La actividad de **Tecnologías del Agua** registró unos ingresos de 4.954 millones de euros, un aumento del +3,6 % en términos comparables con respecto a 2024. Esta variación se debe al crecimiento de las actividades de mayor margen, como Productos y Tecnologías y Servicios, compensado por el calendario de los hitos de los proyectos.

En las **Américas, Asia-Pacífico, África y Oriente Medio**, los ingresos alcanzaron los 11.316 millones de euros, un crecimiento orgánico del +4,1 %, con un aumento en todas las geografías.

- En **Norteamérica**, los ingresos alcanzaron los 3.145 millones de euros, un aumento del +3,6 % en términos comparables. Este crecimiento fue impulsado principalmente por la actividad de Residuos Peligrosos, respaldada por un fuerte impulso comercial acompañado de un mix favorable, así como por un sólido rendimiento en el negocio de Agua Regulada con revisiones tarifarias favorables.
- Los ingresos de **Latinoamérica** se situaron en 1.889 millones de euros, un aumento del +9,9 % en términos comparables. Este crecimiento fue impulsado por las indexaciones tarifarias y el aumento de los volúmenes de Agua en Chile y por una fuerte actividad de Residuos en Brasil y Colombia.
- En **Asia**, los ingresos ascendieron a 2.427 millones de euros, un aumento del +0,4 % en términos comparables. El aumento de los ingresos en Japón fue impulsado por el agua municipal (aumentos de precios, así como una buena cartera de pedidos), en el Sudeste Asiático y en la India (aumento de los volúmenes de residuos y un fuerte impulso comercial). Los ingresos en China disminuyeron ligeramente, pero la actividad de residuos se ha recuperado, especialmente los volúmenes de plástico y también los de residuos peligrosos, lo que se vio compensado por la continua presión sobre los precios.
- En la región del **Pacífico**, los ingresos ascendieron a 2.027 millones de euros, un aumento del +0,9 % en términos comparables, y del +2,6 % incluyendo las adquisiciones

¹² Incluyendo otros

complementarias (tuck-ins) que complementan el buen impulso comercial, a pesar de la intensa presión competitiva en la recogida de residuos municipales, comerciales e industriales.

- En **África y Oriente Medio**, los ingresos totalizaron 1.828 millones de euros, un aumento del +7,2 % en términos comparables. Este crecimiento fue impulsado por el nivel sostenido de actividad en Marruecos, así como por el desarrollo de los servicios energéticos en Oriente Medio, respaldado por un impulso comercial y de precios favorable.

Los ingresos en **Europa** alcanzaron los 19.206 millones de euros a 31 de diciembre de 2025, una variación orgánica del +0,1 %, debido a los precios de la energía más bajos que en 2024. Excluyendo el efecto de los precios de la energía, los ingresos aumentaron un +3,3 %, impulsados por el Agua (+5,4 %) y la Energía, combinado con la resiliencia de los Residuos.

- En **Europa Central y del Este**, los ingresos se situaron en 10.969 millones de euros, con un ligero descenso del -1,6 % y un aumento del +3,5 % excluyendo el efecto de los precios de la energía (en términos comparables). El aumento de los ingresos es atribuible a la progresión del Agua (aumento de volúmenes e indexaciones de precios), buenos volúmenes en Energía (respaldados por un clima favorable) y una actividad de Residuos estabilizada. El año estuvo marcado por la exitosa integración de los activos de flexibilidad eléctrica recién adquiridos en Hungría y la puesta en marcha de una nueva unidad de cogeneración multienergética en Poznan, como parte del plan de abandono del carbón en Europa.
- En el **Norte de Europa**, los ingresos, principalmente en la actividad de Residuos, de 4.272 millones de euros aumentaron un +0,9 % en términos comparables. En el Reino Unido, los ingresos aumentaron un +0,4 % a perímetro y tipo de cambio constantes, a pesar de una menor indexación tarifaria y paradas por mantenimiento en las plantas de valorización energética de residuos.
- En **Iberia**, los ingresos se situaron en 2.987 millones de euros, un aumento del +4,9 % en términos comparables. Este impulso positivo fue impulsado principalmente por el fuerte rendimiento de las actividades de Agua, que se beneficiaron de una revisión tarifaria favorable y un aumento del consumo: en España, donde la eliminación de las restricciones por sequía contribuyó a la recuperación del volumen (+2,8 %). Las actividades de Energía también contribuyeron a este crecimiento mediante la adjudicación de nuevos contratos y la finalización de obras de proyectos.
- **Italia** generó unos ingresos de 978 millones de euros, un aumento del +1,4 % en términos comparables, impulsado por un fuerte impulso en Energía.

Los ingresos en **Francia y Residuos Peligrosos Europa** ascendieron a 8.914 millones de euros, con un ligero descenso en términos comparables con respecto al 31 de diciembre de 2024.

- Los ingresos de **Agua**, de 3.163 millones de euros, se mantuvieron estables en términos comparables a pesar de las menores indexaciones tarifarias (-0,8 %). Esta actividad se ve respaldada por una buena actividad comercial combinada con mayores volúmenes (+2,6 %).
- Los ingresos de **Residuos** se situaron en 2.853 millones de euros. La disminución del -3,7 % en términos comparables se debe principalmente a menores volúmenes de vertedero, una disminución en los ingresos por electricidad y la selectividad comercial, parcialmente compensado por un efecto precio favorable.
- Los ingresos de **Residuos Peligrosos Europa** alcanzaron los 2.375 millones de euros, un aumento del +3,3 % en términos comparables. Este rendimiento fue impulsado principalmente por el aumento de los precios y el impulso positivo en los negocios de almacenamiento.

2025 EBITDA evolución por segmento fue como sigue:

En M€	2024	2025	Variación a perímetro y tipo de cambio constante
Tecnologías del Agua	612	669	+14,1%
Americas, Asia Pacífico, África Oriente Medio	2.025	2.009	+9,3%
Europa	2.642	2.758	+1,8%
Francia y Residuos Peligrosos Europa	1.392	1.475	+6,3%
TOTAL⁽¹³⁾	6.788	7.050	+6,3%

- **Tecnologías del Agua** (+14,1 % a perímetro y tipo de cambio constantes): El segmento registró un aumento significativo de la rentabilidad (margen EBITDA de +120 pbs). Este resultado es fruto de un reenfoque en actividades de alto valor añadido combinado con las sinergias generadas por One WaterTech.
- **Américas, Asia-Pacífico, África y Oriente Medio** (+9,3 % a perímetro y tipo de cambio constantes): Fuerte impulso de crecimiento orgánico en todas las regiones, particularmente en Asia (+13 % a perímetro y tipo de cambio constantes) gracias a los buenos volúmenes en residuos, y en Norteamérica (+8,8 % a perímetro y tipo de cambio constantes). Este rendimiento fue impulsado por la plena implementación de las revisiones tarifarias (agua regulada en EE.UU. y Latinoamérica) y la eficacia de los planes de rendimiento diseñados para proteger los márgenes.
- **Europa** (+1,8 % a perímetro y tipo de cambio constantes): Sólido rendimiento impulsado por el Sur de Europa, con un crecimiento orgánico del 12 % en Iberia y del 8,8 % en Italia gracias a las negociaciones tarifarias y la eficiencia operativa. El Norte de Europa experimentó un ligero descenso debido al impacto de las paradas por mantenimiento en las incineradoras y a los precios más bajos de la electricidad en el Reino Unido. En Europa Central, la actividad se mantuvo estable, con el impacto de los precios de la energía compensado por buenos volúmenes y el efecto positivo del clima.
- **Francia y Residuos Peligrosos Europa** (+6,3 % a perímetro y tipo de cambio constantes): El crecimiento del EBITDA refleja un excelente control operativo. Es el resultado de la aceleración de los planes de eficiencia operativa y la resiliencia de nuestras actividades. El negocio también se beneficia de un impulso positivo del volumen en Agua y un sólido rendimiento en la división de Residuos Peligrosos.

Crecimiento orgánico de ingresos por actividad fue como sigue:

In M€	2024	2025	Variación a perímetro y tipo de cambio constante
Agua	18.033	17.693	+3,5%
Agua Municipal	13.060	12.739	+3,5%
Tecnologías del Agua	4.973	4.954	+3,6%
Residuos	15.662	15.443	+1,4%

¹³ Incluyendo otros

Residuos Sólidos	11.387	11.226	+0,5%
Residuos Peligrosos	4.276	4.217	+3,8%
Energía	10.997	11.260	-2,1%/+3,0% excl. precio de la energía
Redes de Calefacción y Refrigeración Urbana	7.525	7.240	-5,4%/+1,7% excl. precio de la energía
Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética	3.471	4.021	+5,1%/+5,8% excl. precio de la energía
TOTAL	44.692	44.396	+1,4%/+2,8% excl. precio de la energía

Las actividades de **Agua** registraron un crecimiento de los ingresos del +3,5 % en términos comparables, impulsado por los aumentos de tarifas del +1,5 %, así como por la mejora de los volúmenes y un buen impulso comercial del +2,1 %.

- Los ingresos de la actividad '**stronghold**' de **Agua Municipal** aumentaron un +3,5 % en términos comparables, con aumentos de tarifas en la mayoría de las geografías (particularmente en España, Europa Central y del Este, Norteamérica y Chile) y un efecto comercial favorable.
- Los ingresos del negocio '**booster**' de **Tecnologías del Agua** aumentaron un +3,6 % en términos comparables. Esta variación se debe al crecimiento de las actividades de mayor margen, como Productos y Tecnologías y Servicios, compensado por el calendario de los hitos de los proyectos.

Los ingresos de la actividad de **Residuos** aumentaron un +1,4 % en términos comparables, gracias a las revisiones tarifarias favorables (+2,2 %), un ligero descenso de las materias primas (-0,5 %) y un efecto Comercio/Volumen/Obras (-0,3 %).

- Los ingresos de la actividad '**stronghold**' de **Residuos Sólidos** aumentaron un +0,5 % en términos comparables. Este crecimiento fue impulsado principalmente por las revalorizaciones tarifarias, particularmente en los mercados británico y francés, y los buenos volúmenes en Asia y Latinoamérica, que compensaron el efecto negativo de los precios de la energía.
- Los ingresos de la actividad '**booster**' de **Residuos Peligrosos** aumentaron un +3,8 % en términos comparables. Este rendimiento es particularmente fuerte en Norteamérica y Europa, donde Veolia se beneficia de su capacidad única para gestionar la contaminación más difícil, respaldado por aumentos de tarifas y una mejora del mix de volúmenes.

Los ingresos de **Energía** disminuyeron un -2,1 % en términos comparables, pero aumentaron un +3,0 % excluyendo el impacto de los precios de la energía. El efecto desfavorable del precio de la energía del -5,0 % fue parcialmente compensado por un impacto climático favorable del +1,7 % y por el efecto comercio/volumen del +1,2 %.

- Los ingresos de la actividad '**stronghold**' de **Redes de Calefacción y Refrigeración Urbana**, ubicadas principalmente en Europa Central y del Este, aumentaron un +1,7 % en términos comparables tras neutralizar el impacto de los precios de la energía. Este crecimiento fue impulsado por buenos volúmenes combinados con un efecto climático favorable.
- Los ingresos de la actividad '**booster**' de **Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética** crecieron un +5,8 % en términos comparables, excluyendo el impacto de los precios de la energía, gracias al aumento del volumen en Oriente Medio, Italia, España y Bélgica.

Los principales cambios en EBITDA por actividad a perímetro y tipo de cambio constante se pueden analizar como sigue:

En M€	2024	2025	Variación a perímetro y tipo de cambio constante
Agua	3.340	3.398	+7,6%
Agua Municipal	2.727	2.729	+6,1%
Tecnologías del Agua	612	669	+14,1%
Residuos	2.110	2.252	+8,6%
Residuos Sólidos	1.503	1.566	+6,8%
Residuos Peligrosos	609	686	+13,0%
Energía	1.338	1.400	-0,3%
Redes de Calefacción y Refrigeración Urbana	1.091	1.087	-1,5%
Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética	246	312	+5,0%
TOTAL	6.788	7.050	+6,3%

El EBITDA de **Agua** aumentó un +7,6 % a perímetro y tipo de cambio constantes, impulsado por la sólida **Agua Municipal** (+6,1 % a perímetro y tipo de cambio constantes) y una aceleración muy fuerte en **Tecnologías del Agua** (+14,1 % a perímetro y tipo de cambio constantes). Este rendimiento refleja la mejora de la rentabilidad operativa, con el margen EBITDA de **Tecnologías del Agua** alcanzando ahora el 13,5 %.

Las actividades de **Residuos** registraron un notable crecimiento del EBITDA del +8,6 % a perímetro y tipo de cambio constantes, impulsado por los planes de eficiencia en **Residuos Sólidos** (+6,8 % a perímetro y tipo de cambio constantes) y el buen impulso en **Residuos Peligrosos** (+13,0 % a perímetro y tipo de cambio constantes). El efecto de los precios y la mejora del mix permitieron un aumento del margen EBITDA de +110 puntos básicos hasta el 14,6 %, con un margen EBITDA del 13,9 % en Residuos Sólidos y del 16,3 % en Residuos Peligrosos.

El EBITDA de **Energía** se mantuvo prácticamente estable (-0,3 % a perímetro y tipo de cambio constantes). El crecimiento sostenido en **Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética** (+5,0 % a perímetro y tipo de cambio constantes) y un efecto climático favorable compensaron el impacto de la fase contractual en Uzbekistán en las **Redes de Calefacción Urbana**. El margen EBITDA mejoró en +30 puntos básicos hasta el 12,4 %.

El crecimiento de ingresos por efecto se descompone como sigue:

- **El efecto divisa** fue de -771 millones de euros (-1,7 %), reflejando principalmente la dimensión internacional del Grupo (c. 60 % de los ingresos no denominados en euros) y correspondiente a la depreciación de las divisas estadounidense, argentina, australiana y chilena, parcialmente compensado por la mejora de las divisas polaca y checa⁽¹⁴⁾. Cabe señalar que se trata de impactos de conversión y no de transacción, sin impacto en los márgenes.

¹⁴ Principales efectos divisa: US dollar (-222 millones de euros), Peso Argentino (-139 millones de euros), Australian dollar (-138 millones de euros), Peso Chileno (-42 millones de euros), Zloty Polaco (+46 millones de euros), Corona Checa (+37 millones de euros).

- **El efecto perímetro** de -154 millones de euros (-0,3 %), de los cuales -839 millones de euros (-1,9 %) de impacto de desinversiones y +685 millones de euros (+1,5 %) de impacto de adquisiciones. Incluye principalmente el impacto de las desinversiones de SADE (Francia y Residuos Especiales Europa) el 29 de febrero de 2024, de RGS (Norteamérica) el 1 de agosto de 2024 y de Lydec (Marruecos) el 4 de septiembre de 2024. Estos impactos fueron parcialmente compensados por la adquisición de la actividad de flexibilidad eléctrica en Hungría el 6 de enero de 2025 y de activos de residuos peligrosos en Japón y en EE.UU.
- **El efecto del precio de las materias primas** (correspondiente a las variaciones de los precios de la energía y los reciclados) ascendió a -638 millones de euros (-1,4 %), debido a los menores precios de la energía (-630 millones de euros), principalmente en Europa Central y del Este, así como al efecto negativo de los precios de los reciclados (-7 millones de euros).
- **El efecto clima** ascendió a +183 millones de euros (+0,4 %), principalmente en Europa Central y del Este, debido a un invierno más frío a principios de este año en comparación con 2024.
- El efecto **Comercio / Volúmenes / Obras** ascendió a +466 millones de euros (+1,0 %), impulsado por un buen impulso comercial, volúmenes de agua saludables, así como el progreso de las obras de construcción.
- **Los efectos de precio favorables** ascendieron a +618 millones de euros (+1,4 %), principalmente debido a las indexaciones tarifarias y los aumentos de precios en las actividades de agua y residuos.

El crecimiento de EBITDA por efectos se descompone como sigue:

- **El impacto de la divisa** en el EBITDA ascendió a -124 millones de euros (-1,8 %). Esto refleja principalmente la dimensión internacional del Grupo y corresponde a la depreciación de las divisas estadounidense, australiana, chilena y argentina, parcialmente compensado por la mejora de las divisas checa y polaca⁽¹⁵⁾. Cabe señalar que se trata de impactos de conversión y no de transacción, sin impacto en los márgenes.
- **El efecto perímetro** fue de -44 millones de euros (-0,6 %), de los cuales -135 millones de euros (-2,0 %) de impacto de desinversiones y +92 millones de euros (+1,4 %) de impacto de adquisiciones. Esto incluye principalmente el impacto de las desinversiones de SADE el 29 de febrero de 2024, de RGS (Norteamérica) el 1 de agosto de 2024 y de Lydec el 4 de septiembre de 2024. Estos impactos fueron parcialmente compensados por la adquisición de la actividad de flexibilidad eléctrica en Hungría el 6 de enero de 2025 y de activos de residuos peligrosos en Japón y en EE.UU.
- **Las variaciones en los precios de las materias primas** (energía y materiales reciclados) tuvieron un impacto neto desfavorable en el EBITDA de -30 millones de euros (-0,4 %), debido principalmente a los menores precios de la energía (-40 millones de euros).
- El **impacto climático** fue de +35 millones de euros (+0,5 %), principalmente en Europa Central y del Este, debido a un invierno más frío en el primer trimestre de 2025.
- El **crecimiento y la optimización** de +326 millones de euros (+4,8 %) gracias a el efecto favorable de **Comercio/Volúmenes/Obras** de +137 millones de euros (+2,0 %) y de los **Precios, Productividad y Eficiencia** (netos de las ganancias compartidas con los clientes, las renegociaciones de contratos y los efectos de calendario en la repercusión de los costes), de 189 millones de euros (+2,8 %). Esto representa una tasa de retención del 47 % sobre los 399 millones de euros generados por el Grupo como parte de su plan de

¹⁵ Principales efectos divisa: US dólar (-41 millones de euros), Peso Argentino (-17 millones de euros), Australian dollar (-19 millones de euros), Peso Chileno (-18 millones de euros), Zloty Polaco (+6 millones de euros), Corona Checa (+9 millones de euros).

eficiencia, por encima del objetivo anual de 350 millones de euros. Las sinergias de One WaterTech ascendieron a 20 millones de euros a finales de 2025.

- Las **sinergias** generadas a finales de diciembre de 2025 como parte de la integración de Suez ascendieron a 100 millones de euros, gracias en particular a la optimización en las compras y en las actividades de tecnologías del Agua. Estas nuevas sinergias, junto con las ya realizadas entre 2022 y 2024, ascendieron a 534 millones de euros, superando el objetivo inicial de 530 millones de euros, elevado a 530 millones de euros.

EBIT corriente⁽¹⁶⁾ crecimiento de +8,9% a 3.740M€, a tipo de cambio y perímetro constante

El aumento del EBIT corriente⁽¹⁶⁾ en comparación con el 31 de diciembre de 2024 a perímetro y tipo de cambio constantes ascendió a +316 millones de euros (+8,9 %), y se debió principalmente a:

- un fuerte crecimiento del EBITDA (+431 millones de euros a perímetro y tipo de cambio constantes);
- un aumento de la amortización⁽¹⁶⁾, incluyendo el reembolso de activos financieros operativos (-66 millones de euros en términos comparables);
- una partida estable de "provisiones netas de plusvalías por enajenaciones, y otros" (+6 millones de euros a perímetro y tipo de cambio constantes);
- una disminución en la partida "participación en el resultado neto corriente de empresas conjuntas y asociadas" (-36 millones de euros a perímetro y tipo de cambio constantes) debido a una provisión por litigio en la zona de África y Oriente Medio y un deterioro en Asia.

El efecto divisa sobre el EBIT corriente⁽¹⁶⁾ fue negativo en -82 millones de euros, debido principalmente a la depreciación del dólar estadounidense (-27 millones de euros), el peso chileno (-13 millones de euros), el peso argentino (-13 millones de euros) y el dólar australiano (-10 millones de euros).

Resultado neto corrient parte del grupo⁽¹⁶⁾ alcanzó 1.643M€ a 31 de Diciembre de 2025, creciendo +9,1% a tipo de cambio constante

- El **resultado financiero corriente** fue de -991 millones de euros a 31 de diciembre de 2025, con una variación de -25 millones de euros frente al 31 de diciembre de 2024.
 - Incluye el **coste de la deuda financiera neta**, que alcanzó los -692 millones de euros a 31 de diciembre de 2025. Excluyendo el impacto de la NIIF 16, el tipo de interés de la deuda del Grupo fue del 3,83 % a 31 de diciembre de 2025, en comparación con el 3,76 % a 31 de diciembre de 2024.
 - **Otros ingresos y gastos financieros corrientes** ascendieron a -313 millones de euros a 31 de diciembre de 2025, mejorando en +61 millones de euros en comparación con el 31 de diciembre de 2024, principalmente gracias a una variación favorable de las ganancias por tipo de cambio.
 - **Las ganancias y pérdidas por enajenaciones financieras** ascendieron a +14 millones de euros, en comparación con los +60 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. En 2024, incluía principalmente la plusvalía por la enajenación del grupo SADE en febrero de 2024.
- El **impuesto corriente** totalizó -675 millones de euros a 31 de diciembre de 2025, en comparación con los -664 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. El tipo impositivo

¹⁶ Excluyendo el PPA de Suez

corriente fue del 25,4 % a 31 de diciembre de 2025, en comparación con el 27,1 % a 31 de diciembre de 2024.

- **Los intereses minoritarios** ascendieron a -431 millones de euros frente a los -387 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. Siguieron la variación del resultado neto de las actividades del Grupo, en particular en Europa Central y del Este y en Agua Regulada, parcialmente compensado por la recompra de la participación minoritaria en WTS en junio de 2025.

EPS corriente parte del grupo⁽¹⁷⁾ ascendió a 2,25€, vs. 2,13€, un incremento de +7,6% a tipo de cambio constante.

El Resultado Neto parte del grupo fue 1.217M€ vs. 1.098M€ a 31 de Diciembre de 2024 (+10,9%)

Return on Capital Employed (ROCE) después de impuestos fue 9,4 % a 31 de Diciembre de 2025. Es 0,6 puntos superior a 2024, impulsado por los efectos positivos del crecimiento del +6,3 % del EBIT corriente después de impuestos y la caída del -0,2 % del capital empleado medio.

Deuda Financiera Neta⁽¹⁷⁾ de 19.657M€ a 31 de Diciembre de 2025. Free Cash Flow neto de 1.178M€.

La deuda financiera neta⁽¹⁷⁾ se situó en 19.657 millones de euros, en comparación con los 17.819 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. En comparación con el 31 de diciembre de 2024, la variación de la deuda financiera neta se debe principalmente a:

- **Flujo de caja libre neto** de +1.178 millones de euros. La variación del flujo de caja libre neto en comparación con el 31 de diciembre de 2024 se explica por:
 - El aumento del EBITDA de 263 millones de euros, impulsado por el crecimiento orgánico y las ganancias generadas por los planes de eficiencia operativa y comercial, así como por las sinergias de Suez;
 - Inversiones de capital netas de 3.855 millones de euros, un aumento de +19 millones de euros en comparación con el 31 de diciembre de 2024 (+2,1 % a tipos de cambio corrientes). Estas incluyen principalmente los proyectos de descarbonización actualmente en curso en Europa Central y del Este, así como las inversiones en proyectos de tratamiento de residuos peligrosos y PFAS;
 - La variación de -120 millones de euros en el capital circulante operativo.
- Inversiones financieras netas de desinversiones de -2.301 millones de euros tras importantes adquisiciones en el primer semestre, incluyendo la compra de las participaciones minoritarias de WTS en junio de 2025, inversiones en proyectos de Residuos Peligrosos en EE.UU., Brasil y Japón en mayo, junio y agosto de 2025, así como la adquisición del activo de flexibilidad eléctrica en Hungría en enero de 2025;
- El pago de dividendos aprobado por la Junta General Mixta del 24 de abril de 2025 por un importe de -1.023 millones de euros;
- La emisión del primer bono híbrido verde por un importe neto de 497 millones de euros;
- El aumento de capital en relación con el plan de accionariado para empleados Sequoia 2025 por un importe neto de 318 millones de euros;

¹⁷ Excluyendo el PPA de Suez

- La reducción de capital simultánea mediante la cancelación de acciones propias, compradas como parte del plan de recompra de acciones por un importe de -402 millones de euros, con el fin de compensar el impacto dilutivo de la operación Sequoia.

La deuda financiera neta⁽¹⁸⁾ también se vio afectada por un efecto de tipo de cambio favorable y cambios en el ajuste a valor razonable de 293 millones de euros a 31 de diciembre de 2025.

Ratio de Endeudamiento⁽¹⁸⁾ a 2,79x, por debajo del objetivo.

AGENDA



Agenda

- 23 de marzo de 2026: Webinar sobre rendimiento multifacético y creación de valor
- 14 de abril de 2026: Thema - Innovación, Tecnologías e IA en Londres
- 23 de abril de 2026: Junta General de Accionistas (JGA)
- 6 de mayo de 2026: Cifras clave del primer trimestre (Q1) de 2026
- 30 de julio de 2026: Resultados del primer semestre (H1) de 2026
- 6 de noviembre de 2026: Cifras clave de los 9 meses (9M) de 2026
- Febrero de 2027: Resultados del año fiscal (FY) 2026

Este comunicado de prensa presenta los resultados del cuarto trimestre de 2025 y del ejercicio completo de 2025, procedentes de los estados financieros consolidados de Veolia Environnement SA a 31 de diciembre de 2025. Los estados financieros consolidados y la revisión operativa y financiera, aprobados por el Consejo de Administración en su reunión celebrada el 25 de febrero de 2026, están disponibles en el sitio web de Veolia en <https://www.veolia.com/en/veolia-group/finance>. Los procedimientos de auditoría han sido llevados a cabo por los Auditores. El informe de auditoría con opinión limpia será emitido tras la finalización de los procedimientos sobre el Documento de Registro Universal.

SOBRE VEOLIA

Veolia, líder mundial en servicios medioambientales, trabaja cada día para construir la seguridad ecológica en beneficio de la salud pública y la competitividad de las industrias y regiones. Con 215.000 empleados en los cinco continentes, trabajando en estrecha colaboración con las comunidades locales, y gracias a sus tecnologías de vanguardia, el grupo limpia la contaminación, reduce las emisiones de carbono y regenera los recursos a través de soluciones concretas que combinan su experiencia en agua y tecnologías del agua, residuos -incluida la gestión de residuos peligrosos- y energía local. En 2025, el grupo Veolia abasteció de agua potable a 110 millones de personas y de saneamiento a 97 millones, produjo 45 megavatios hora de energía y trató 64 millones de toneladas de residuos. Veolia Environnement (Paris Euronext: VIE, Fortune 500, SBF 120) generó unos ingresos consolidados de 44.400 millones de euros en 2025. www.veolia.com.

¹⁸ Excluyendo el PPA de Suez

AVISO LEGAL

Veolia Environnement es una sociedad que cotiza en Euronext París. Este comunicado de prensa contiene 'declaraciones prospectivas' (forward-looking statements) en el sentido de las disposiciones de la ley estadounidense 'Private Securities Litigation Reform Act' de 1995. Dichas declaraciones prospectivas no son garantía de resultados futuros. Los resultados reales pueden diferir materialmente de las declaraciones prospectivas como resultado de una serie de riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo, entre otros: el riesgo de sufrir una reducción de los beneficios o pérdidas como resultado de una intensa competencia, el riesgo de que los cambios en los precios de la energía y los impuestos puedan reducir los beneficios de Veolia Environnement, el riesgo de que las autoridades gubernamentales puedan rescindir o modificar algunos de los contratos de Veolia Environnement, el riesgo de que las adquisiciones no proporcionen los beneficios que Veolia Environnement espera lograr, los riesgos relacionados con las disposiciones habituales de las operaciones de desinversión, el riesgo de que el cumplimiento de las leyes medioambientales por parte de Veolia Environnement pueda resultar más costoso en el futuro, el riesgo de que las fluctuaciones de los tipos de cambio puedan afectar negativamente a los resultados financieros de Veolia Environnement y al precio de sus acciones, el riesgo de que Veolia Environnement pueda incurrir en responsabilidad medioambiental en relación con sus operaciones pasadas, presentes y futuras, así como los demás riesgos descritos en los documentos que Veolia Environnement ha presentado ante la Autorité des Marchés Financiers (el regulador de valores francés). Veolia Environnement no asume, ni tiene, ninguna obligación de proporcionar actualizaciones o revisar ninguna declaración prospectiva. Los inversores y tenedores de valores pueden obtener de Veolia Environnement una copia gratuita de los documentos que ha presentado (www.veolia.com) ante la Autorité des Marchés Financiers.

Este documento contiene "medidas financieras non-GAAP". Estas "medidas financieras non-GAAP" podrían definirse de manera diferente a medidas financieras similares hechas públicas por otros grupos y no deben sustituir a las medidas financieras GAAP preparadas de conformidad con las normas NIIF.

CONTACTOS

RELACIÓN CON PRENSA

Laurent Obadia - Evgeniya Mazalova
Charline Bouchereau - Anna Beaubatie
Aurélien Sarrosquy
presse.groupe@veolia.com

RELACIÓN CON INVERSORES

Selma Bekhechi - Ariane de Lamaze
Tel. + 33 (0) 1 85 57 84 76 / 84 80
investor-relations@veolia.com